



Geert Vermaerke

Partner / Teamtrainer

BELANGRIJKSTE TROEVEN:

Geert hanteert steeds een dynamische, mensgerichte en respectvolle werkwijze. Het menselijk aspect in verkoopprocedures en/of onderhandelingsfasen blijft hij overall behartigen. Bovendien is hij enorm geboeid door de dynamiek van het team en eventueel het internationale of multiculturele karakter in een team.

ENKELE TRAINERSREFERENTIES:

In België: DHL, Ikea, ING Insurance, Bolckmans, C-cure, Philips, UAMS, Scientific Atlanta, Belgacom, Valesta...

WAT VOORAFGING:

Ik ben gestart als bediende in een KMO waar ik de verantwoordelijkheid droeg om het werk van een 20-tal mensen te coördineren. Vrij snel groeide ik door als klantencontact tussen directie en atelier. Na vier jaar kwamen er directiewijzigingen en heb toen besloten om uit te kijken naar een andere en liefst grotere firma. In deze nieuwe firma heb ik als verkoper heel wat ervaring opgedaan op niveau van onderhandelen zowel nationaal als internationaal. Door gebruik te maken van de alfa-technieken wist ik binnen de twee jaar de omzet te verdrievoudigen en het jaar ook nog eens af te sluiten als topverkoper van de afdeling. Het was en is nog steeds een mooi bewijs dat in een harde technische wereld, beslissingen niet enkel en alleen worden genomen op zuiver rationeel niveau. Tijdens die periode heb ik ook de kans genomen om actief deel te nemen aan een project van culturele waarde verschillen wereldwijd in het bedrijfsleven. Binnen een team van 22 verschillende nationaliteiten heb ik gewerkt aan een communicatieverbetering voor diverse wereldwijd verspreide vestigingen. Het teamaspect was het centrale thema en hoe kan ik dit bewerken met verschillende personen en verschillende culturen.

Intussen was Prana aan het groeien en kwam de nood voor extra ondersteuning. Dit was een uitdaging die ik in 2002 graag op mij heb genomen. Tot op heden werk ik samen met mijn vrouw Iris Willems als zaakvoerder, aangevuld met het aspect van teams trainen, (bemiddelen bij conflicten). Met mijn grootte interesse en ervaring in de dynamiek van een team, heb ik het programma Team Efficiency Programma ontwikkeld. Sedert 2005 heb ik dit aangevuld met het verzorgen van verschillende managementtrajecten en sinds 2009 met het begeleiden van changeprocessen om grondige mentaliteitswijzigingen door te voeren. Door telkens de Prana-selfcoachings-technieken door te voeren op zowel individueel als op teamniveau in al mijn activiteiten kan ik op deze manier het verschil maken met anderen welke ik u graag op een ontspannen moment kom toelichten.

expertise

Klantencontacten
Teamanalyses
Conflicthantering
TeamEfficiency Training
Persoonlijke profiel analyses
(Thomas International & Axen Roos)



PRANA TRAINING & COACHING

PRANA CVBA
Sint-Elooiskeer 27
B-9770 Kruishoutem
tel. 0032 (0)9 383 03 11
fax 0032 (0)9 383 03 12
info@prana.eu

www.prana.eu

PRANA

CHALLENGING & REVEALING



Geert Vermaerke

Partner / Teamtrainer

RELEVANTE OPLEIDINGEN:

- Cultural differences awareness program (22 countries)
- Communicatie en conflicthantering.
- Persoonlijke Profielanalyses DISC en Teamanalyses (Thomas International)
- Feng Shui, Diamond Feng Shui
- FEET: Fysio Emotionele Energetische Therapie
- Diverse managementtrainingen
- MBTI certified (Myers Briggs Tipe Indicator)

EXPERTISES:

- Team efficiency trainingen (teambegeleiding gedurende een bepaalde periode rond een bepaald thema).
- Conflicthantering. (faciliteren, coördineren, motiveren)
- Changeproces begeleiding op vlak van peoplemanagement of mentaliteitswijzigingen (fusies, overnames, crisis, managementwissel...)

TALEN:

- NL
- EN
- FR

expertise

Klantencontacten
Teamanalyses
Conflicthantering
TeamEfficiency Training
Persoonlijke profiel analyses
(Thomas International & Axen Roos)



PRANA TRAINING & COACHING

PRANA CVBA
Sint-Elooiskeer 27
B-9770 Kruishoutem
tel. 0032 (0)9 383 03 11
fax 0032 (0)9 383 03 12
info@prana.eu

www.prana.eu

PRANA

CHALLENGING & REVEALING